

Inhaltsverzeichnis

Geleitwort	V
Vorwort	VII
Inhaltsverzeichnis	IX
Abbildungsverzeichnis	XI
Tabellenverzeichnis	XIII
Abkürzungsverzeichnis	XV
1 Einleitung	1
2 Methodik	9
2.1 Qualitative Untersuchung zur Generierung einer Grounded Theory	9
2.2 Untersuchungsumgebung – Private Equity und die Akteure	10
2.3 Experteninterviews vor Beginn der Fallstudienuntersuchung	15
2.4 Bestimmung der Analyseeinheit	15
2.5 Einzelfallauswahl	16
2.6 Datenerhebung	19
2.6.1 Tiefeninterviews	20
2.6.2 Zusätzliche Informationen von den PE-Gesellschaften	22
2.6.3 Sekundärdaten und andere Informationen	22
2.7 Datenanalyse	22
3 Strategie	25
4 Struktur	33
4.1 Das Deal-Team	34
4.2 Beteiligte Komitees	36
4.2.1 Rolle von Komitees in der Exit-Vorbereitung	36
4.2.2 Funktionen des Exit-Komitees und Möglichkeiten der Besetzung	40
4.3 Beteiligung weiterer Akteure an der Exit-Vorbereitung	52
4.3.1 Partnerschaft der PE-Gesellschaft	52
4.3.2 Investmentbanken und andere externe Akteure	53
4.4 Unterstützung der Struktur durch das Vergütungssystem	54

5 Prozesse	57
5.1 Akquisitionsphase	57
5.1.1 Festlegung der Exit-Strategie	59
5.1.2 Rechtliche Vorkehrungen	66
5.1.3 Entscheidung über Co-Investments	67
5.2 Investitionsphase	69
5.2.1 Informationsprozesse	70
5.2.2 Entscheidungsprozesse	89
5.3 Unterstützung der Prozesse durch das Vergütungssystem	96
6 Zwei Ansätze der Exit-Vorbereitung	97
6.1 Entwicklung zu einer systematischen Exit-Vorbereitung	97
6.2 Beitrag der Exit-Vorbereitung zum Erfolg der PE-Gesellschaften	112
6.2.1 Messung des Beitrages zum Erfolg	112
6.2.2 Ergebnisse der Einschätzung des Beitrages zum Erfolg	119
6.3 Herausforderungen für die PE-Gesellschaften aus der Entwicklung	123
7 Schlussbetrachtung und Forschungsbedarf	127
7.1 Schlussbetrachtung	127
7.2 Forschungsbedarf	130
Anhang	133
Literaturverzeichnis	143